

Die ModellTechnik ist ein innovatives, modernes und mittelständisch geprägtes Unternehmen mit Spezialisierung auf die Entwicklung komplexer technischer Produkte, Design-Modelle und Vor- bzw. Kleinserien-Fertigung. Dafür kommen eine Reihe von interessanten Fertigungstechnologien zur Anwendung, für die ein umfangreicher, moderner Maschinenpark zur Verfügung steht. Zu unseren Kunden gehören bekannte Unternehmen aus der Automobil-, Elektro- und Konsumgüter-Industrie sowie aus der Medizintechnik, Luft- und Raumfahrt. Seit der Gründung 1990 wächst die ModellTechnik kontinuierlich und beschäftigt derzeit etwa 200 Mitarbeitende.

Zur Verstärkung unseres Vertriebs suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin einen

## **Key Account Manager**

(m/w/d)

Die Kunden der ModellTechnik aus verschiedenen Branchen werden durch Sie technologieübergreifend und lösungsbezogen beraten. Dabei arbeiten Sie eng mit unseren Spezialistinnen und Spezialisten der unterschiedlichen Fertigungstechnologien zusammen. Eigenverantwortlich bauen Sie vorhandene Kundenbeziehungen aus und neue auf.

### **Das sind Ihre Aufgaben im Detail:**

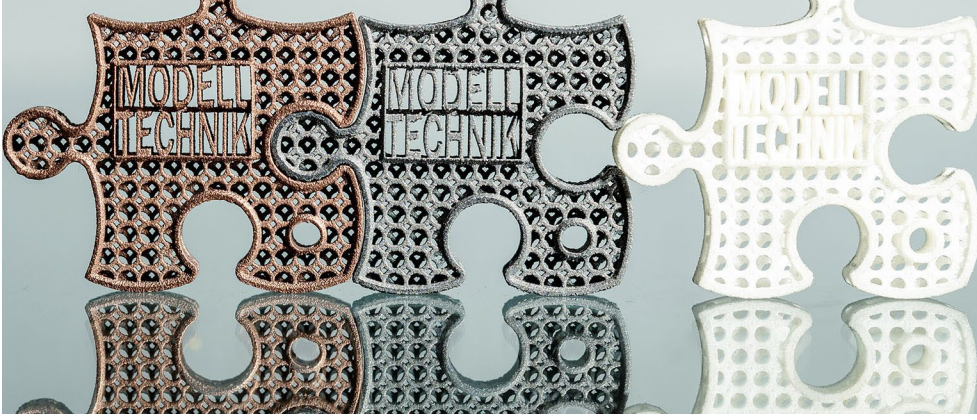
- Akquise von Neukunden im B2B-Bereich
- aktive Erschließung neuer Märkte
- Ausbau von Bestandskundenbeziehungen
- Angebotserstellung in Zusammenarbeit mit unseren Spezialistinnen und Spezialisten der Geschäftsbereiche
- Umsetzung unseres Vertriebs- und Marketingkonzepts

### **Das sind Ihre Qualifikationen:**

- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen im B2B-Bereich und im Bereich Kunststoffverarbeitung / Werkzeugbau und 3D-Druck

Alternativ

- haben Sie eine abgeschlossene Ausbildung oder ein Studium mit dem Schwerpunkt Vertrieb oder
- nachweislich Erfahrungen in spanender Bearbeitung, Spritzguss, additiver Fertigung, Modell- oder Formenbau und eine Leidenschaft für den Vertrieb.



#### **Das bringen Sie mit:**

- Englischkenntnisse
- teamorientierte, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- hohes Maß an Eigeninitiative und Durchsetzungsvermögen
- hohes Qualitätsbewusstsein
- lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Flexibilität und Ausdauer
- Bereitschaft zur Weiterbildung und Weiterentwicklung

#### **Das bieten wir:**

- unbefristete Festanstellung
- leistungsgerechte Vergütung
- 30 Tage Urlaub
- einmalige, außerordentliche Zahlung zum Beginn der Tätigkeit
- eine umfangreiche Einarbeitungszeit
- vielfältige Fort- und Weiterbildungsangebote
- eine Anstellung in einem innovativen, dynamischen Dienstleistungsunternehmen
- eine abwechslungsreiche und spannende Tätigkeit
- persönlichen Gestaltungsspielraum und kurze Entscheidungswege

**Wenn Sie ein ausgeprägtes Dienstleistungsverständnis, Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke, Präsentationsfähigkeit und Freude am Umgang mit Kunden haben, dann werden Sie Teil der ModellTechnik.**

**Senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen bitte mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit (gerne auch per E-Mail) an:**

ModellTechnik Rapid Prototyping GmbH

Thomas Näther

Ziegeleistraße 3b

99880 Waltershausen

Tel.: 03622 4424 – 630

E-Mail: [thomas.naether@modelltechnik.de](mailto:thomas.naether@modelltechnik.de)