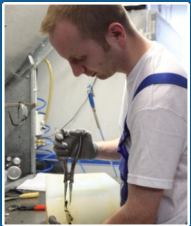


Das bieten wir:

- Eine abwechslungsreiche und spannende Ausbildung in deiner Region
- Einen festen Ansprechpartner für die gesamte Dauer der Ausbildung
- Intensive fachliche und persönliche Betreuung vor Ort
- Ein motiviertes, kollegiales und dynamisches Team
- Hervorragende Perspektiven während und nach der Ausbildung



PROTOTYPENBAU



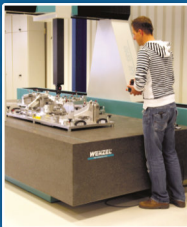
FORMENBAU



LEHRENBAU



KLEINSERIENFERTIGUNG



QUALITÄTSMANAGEMENT



3D-DRUCK

Ausbildungsinhalte:

Mit der wachsenden Komplexität von Produkten und Technologien steigt auch der Bedarf nach entsprechend qualifizierten Vertriebskräften. Der Studiengang verbindet hierzu das klassische Ingenieurstudium mit dem Studium der Betriebswirtschaftslehre. Ziel ist die Vermittlung der technischen, wirtschaftlichen, rechtlichen und sozialen Kompetenzen, die für die erfolgreiche Tätigkeit eines Vertriebsingenieurs als Bindeglied zwischen den gewerblichen Kunden im In- und Ausland und dem eigenen Unternehmen benötigt werden.

Das Einsatzgebiet reicht über alle technologieorientierten Branchen mit erklärungsbedürftigen Produkten und Dienstleistungen. Absolventen/-innen des Studiengangs verfügen u. a. über fundierte Kenntnisse in Maschinenbau, Elektrotechnik und Informatik, Produktionswirtschaft, Marketing, Vertriebs-, Kunden- und Servicemanagement sowie Qualitäts- und Projektmanagement. Hinzu kommen Kernkompetenzen in allg. BWL, Rechnungswesen, Wirtschaftsrecht und Kommunikation.

ModellTechnik Rapid Prototyping GmbH

Ziegeleistraße 3b
99880 Waltershausen
www.modelltechnik.de

Bewerbungen an:

Herrn Hans-Werner Maurer
Mail: hans-werner.maurer@modelltechnik.de
Tel.: 03622 4424 332

